

BOOST
YOUR
IMPACT



draaiboek
VERKOOPT JE BAKSELS



De “Volle hoop” Bakverkoop

He, baktalent! Dus jij wil een mooi bedrag ophalen met je ovenkunsten? Geweldig. Je weet natuurlijk zelf het best hoe je iets lekkers uit de oven tovert. Maar je hebt misschien iets aan deze handige tip en tricks voor de verdere organisatie van de actie. Je vindt ze in dit handige overzicht. Zie het als een handig hulpmiddel om je op weg te helpen. Maar geef er vooral je eigen draai aan en doe wat goed voelt.

IN HET KORT

TYPE ACTIVITEIT
Solo

GESCHIKT VOOR
Iedereen

TIJD
1 dag(deel)

OPBRENGST
€ 50,- tot € 150,-

NIVEAU
Makkelijk

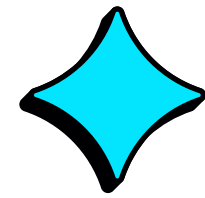
STAP VOOR STAP

(Leuk en lekker)

- 1 Bepaal de prijs**
Ga je voor baklava? Bereken wat het je kost om er één te maken en doe die prijs keer 3 of 4.
- 2 Bepaal je doelbedrag**
Met behulp van je doelbedrag reken je makkelijk uit hoeveel baksels je moet verkopen. Hoe? Bekijk het voorbeeld op de laatste pagina.
- 3 Kies een goede verkoopplek en -tijd**
Zoals bij jou op school, in de buurt of op de markt. Vergeet niet om vooraf even toestemming te vragen.

Stap voor stap

GELD OPHALEN



4

Maak je actiepagina aan

Kies de versie die past bij jouw organisatie:

Buddy to buddy

Maak je actiepagina aan

Dat kan eenvoudig op jouw MDTwebsite. Hier kun je jouw doelbedrag delen, mensen inspireren met je verhaal en ze oproepen te doneren.

Wereldgozers / wereldmeiden

Ga naar de webpagina van Boost Your Impact

Hier vind je allerlei handige opties om geld op te halen.

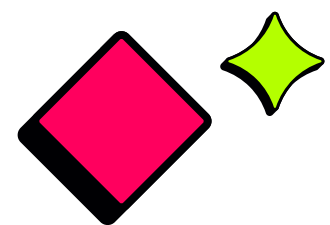


YUM!

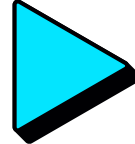
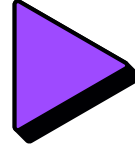
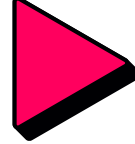
Stap voor stap

DE LAATSTE STAPPEN

- 5 Regel al je benodigheden**
Denk bijvoorbeeld aan alle ingrediënten en eventueel kookgerei en spullen voor een leuke kraam, zoals een tafel en tafelkleed.
- 6 Ga lekker bakken en richt alvast je kraam in**
Maak er een lekker vrolijke en uitnodigende blikvanger van socials.
- 7 Hoe zit het met je verkoopskills?**
Inspireer mensen met je verhaal. Vertel waar het geld naartoe gaat en waarom je dit belangrijk vindt. Dat helpt!



CHECKLIST

-  **Kookgerei**
-  **Tafel**
-  **Tafelkleed**
-  **Ingrediënten**

Tel uit je winst

JOUW OPBRENGST

1

Bepaal je verkoopprijs

Bak je bijvoorbeeld een baklava voor een kostprijs van ca. €0,50? Doe dan de kostprijs keer 4 (of 3). De verkoopprijs wordt dan €2,- (marge: €1,50).

2

Bereken hoeveel je moet verkopen

Wil je een bedrag ophalen van €100? Dan moet je ongeveer 67 baklava's verkopen (100 delen door jouw marge van €1,50).

In een oogopslag

Kostprijs > verkoopprijs

$$€0,50 \times 4 = €2,-$$

Marge per stuk: € 1,50

Doelbedrag > aantal stuks

$$€100 \div €1,50 = 67$$

baklava's te verkopen



Oh
trouwens..

Jouw baksels, jouw keuze!

Kies vooral een bakvorm die bij jou past: maak bijvoorbeeld cupcakes-, taarten- of koekjes, or bedenk zelf een andere lekkere creatie. Alles kan, zolang je lekker de keuken in gaat, plezier hebt én natuurlijk sponsorgeld ophaalt!